

Письмо 13. Функция цели

*Я знал одной лишь думы власть,
Одну - но пламенную страсть:
Она, как червь, во мне жила,
Изгрызла душу и сожгла.*
Мих. Лермонтов, «Мцыри»

Не дай Бог начать планирование своей жизни или ее отдельных этапов. Но четко понимать, чего ты хочешь, какую цель поставил - это самое главное. Есть очень много людей, живущих изо дня в день, как получится. Трава растет, не зная, чего она хочет, хотя иногда приходится пробиваться через асфальт. О таких сиюминутных целях нечего и задумываться, как не стоит уделять много внимания вопросу: где пообедать, переночевать и т.д.

Чересчур математически-кибернетическое название письма как раз и не соответствует этой проблеме. Мы как-то заспорили с тобой о смерти шахмат. ЭВМ выиграла у Каспарова матч, то-есть программа победила творческую мысль. Но все же пару партий чемпион мира выиграл. Почему? Ведь если программа, нацеленная на победу, способная перебрать миллион вариантов в минуту, все же ухитрилась хотя бы раз не додумать, значит есть разница в интеллектах, есть что-то в человеческой интуиции, превосходящее машинную программу, которую тоже делали умные шахматисты. Карпов, которого называют «ЭВМ в шахматах», не сядет играть с машиной. Другое дело, Каспаров - шахматист с нетривиальным шахматным мышлением.

Попробуем разобраться. Программа оценивает все варианты по определенному критерию. Он может представлять собой хорошо и умно построенную целевую функцию, миллионкратное применение которой дает реализацию конечной цели. Но человек думает и решает иначе. Он всегда имеет в виду несколько целей, странным, непонятным образом взаимосвязанных, часто не оцениваемых количественно. Например, человек выбирает жену, и сравнивает кандидатуры: вес, рост, доход, материальное благосостояние, привлекательность, сексуальность, наличие тещи - все это невозможно измерить. Но человек редко ошибается, хотя бывает, но только из-за недостатка информации. Машина здесь ничего не решит. Обобщенный критерий иногда формируется совсем неожиданным способом.

Я когда-то очень хотел, чтобы мой друг и ученик Юлий, защитил докторскую диссертацию. Но он отказывался:

- Я наблюдал, - сказал Юлий, - все твои мучения в процессе защиты, сколько дерьма тебе пришлось проглотить и встретить на этом пути. Какой черт я буду так мучиться ради 100 р. прибавки к зарплате.

- Это правда, - сказал я. - Дерьма было достаточно. Но дело не в зарплате. Ты ведь женщин любишь и хочешь иметь у них успех.

- Люблю. Но причем здесь докторская диссертация?

- В самом процессе любви не при чем. Но все женщины мечтают любить умных мужчин, а разобраться, кто из них очень умный, не каждой удастся. А у тебя официальная справка будет.

Критерий оказался довольно эффективным, в чем мы оба скоро убедились. Не только женщины - реноме оказалось настолько мощным, что до сих пор решает многие проблемы, в том числе далекие от научной карьеры.

Есть достаточно много людей, живущих единственной целью; она может быть различной у разных людей: одни добиваются максимальной зарплаты или дорогой недвижимости, другие оценивают свой успех количеством выпитой водки, наличия бриллиантов, трахнутых женщин, воспитанных детей, коллекционных марок или картин... Как правило, это простейшие. Скучная жизнь.

Такие люди привыкают к своей цели и не могут расстаться с ней. «Не могу поступиться принципами» написала в самом начале «перестройки» одна дама - преподаватель основ марксизма-ленинизма, в газете «Правда». Она нашла массу поклонников этого принципа - организовалась целая партия, вернувшаяся к коммунистической идеологии. Принципы, возведенные в ранг целевой функции, - ограниченность.

Принципы бывают не только идеологическими. Некоторые принципиально не едят мясо, другие, как ты, рыбу. Привычный принцип в вопросе еды показывает, что этому не слишком важному вопросу уделяется незаслуженное внимание. И не потому, что в Канаде нет проблем с едой вследствие ее избытка. Еще древнегреческий философ Сократ заметил: «надо есть, чтобы жить, а не жить, чтобы есть».

Даже отдельный частный критерий должен учитывать сразу несколько аспектов. Например, нет смысла мерить свой денежный доход в зарплате. Лучше исчислять его в комплексном виде: **«Сколько я могу себе позволить истратить, не думая»**. Кто-то может, не задумываясь о стоимости билета, ехать в автобусе, купить банку кока-колы, кто-то пригласит подружку в ресторан, кто-то купит виллу на Канарах. Этот критерий учитывает не только доход, но и ваш характер, окружение, перспективы на будущее.

Целей должно быть много; они должны меняться во времени и пространстве. И нужно принимать решение по комплексу целей, доверяя своей интуиции. И жизнь тогда будет разнообразна и полна.